

## Professioneel inkoper in de Bouw en Infra

In de bouw wordt >75% ingekocht bij leveranciers en onderaannemers.

De kwaliteit van inkoop kan dan ook van grote invloed zijn op het bedrijfsresultaat van de onderneming.

De inkoper dient niet alleen kennis van markt, product en proces te hebben, doch moet ook weten hoe de stappen in het inkoopproces genomen moeten worden om binnen het Budget te blijven, om te voldoen aan de (bestek) Eisen, om tevreden Stakeholders te houden en om alles binnen de daarvoor gestelde Tijd op te leveren. (BEST)

In deze opleiding leer je in drie intensieve bijeenkomsten de inkooptechnieken en de daarbij benodigde juridische aspecten. Voor enkele onderdelen zal ook huiswerk gevraagd worden, vooral gericht op je eigen onderneming. De mix van inkooptheorie, praktijkervaring en juridische ondersteuning is een meerwaarde voor deze training.

## Inhoud

- Inkooptheorie
- Inkoop en juridische aspecten algemeen
- Offerte aanvraag inkoop en juridisch
- Check listen
- Contractbespreking
- Inkoop en juridische aspecten (UAV, UAV-GC, DNR 2013)
- Crediteuren-, Leveranciers- en Opdrachtenanalyse
- Inkoopproces
- Du Pont Analyse
- Inkoop en duurzaamheid
- Inkoopethiek
- Succesfactoren
- Inkoopgesprek
- Inkoopvolwassenheid
- Plannen van aanpak en toelichting
- Restonderwerpen
- Evaluatie

## Toelatingsvoorwaarden

Je bent in staat projecten te analyseren op risico's, techniek en proces en hebt daarin relevante werkervaring in de bouw en hebt minimaal MBO4+ werk en denkniveau. Je bent dus ook bekend met de bedrijfs- en projectorganisatie in de bouw. Je kan altijd even contact met ons opnemen om na te gaan of dit bij je past. Je wordt geacht de UAV te kennen en de UAV-GC op hoofdlijnen.

### Voor wie?

Degenen die belast zijn of dat binnenkort zullen worden met de zelfstandige inkoop en uitbesteding t.b.v. bouwprojecten in de B&U en/of Infra of naast hun hoofdfunctie (een deel) van de inkoop verzorgen.

Op deze opleiding is een intakeprocedure van toepassing.

## Opleidingsduur

Twee bijeenkomsten van 13:00 tot 20:30 uur en een bijeenkomst van 13:00 tot 16:30 uur.

## Achtergrondinformatie

### Doel

Je maakt kennis met de facetten van inkoop en je bekwaamt je in de inkooptechnieken en het daarbij behorende juridische kader om deze toe te passen binnen de inkoop in jouw bedrijf.

Je verkrijgt inzicht in de inkoopprocessen en de daarin te nemen acties en mogelijkheden. Er wordt behandeld hoe je een goede crediteurenanalyse maakt dat je helpt bij de keuze van leveranciers.

Je leert de do's en don'ts van het maken van een offerteaanvraag en waar je juridisch rekening mee moet houden. Je leert waar je op moet letten bij contractbesprekingen, de ins en outs van een goede Opdracht en de behandeling van de algemene voorwaarden. Tips bij het voeren van een goed inkoopgesprek.

Je krijgt inzicht in de te nemen stappen om inkoop naar volwassenheid te brengen. Je krijgt inzicht in duurzaam inkopen en ontwikkelingen op dit gebied. Wat zijn de succesfactoren binnen de organisatie.

Je leert een plan van aanpak maken voor je eigen bedrijfssituatie. Dit is de basis om het geleerde ook direct in praktijk te brengen.

### Werkwijze:

De training wordt gegeven in de vorm van korte workshops door een ervaren hoofd inkoop en jurist in de bouw. De (eigen) praktijk staat centraal. Vooraf wordt gevraagd gegevens van de eigen situatie in kaart te brengen.

Je wordt uitgedaagd een eigen plan van aanpak te maken dat ook besproken wordt. Er wordt gewerkt met praktische (huiswerk)opdrachten tussen de bijeenkomsten.

## Toetsing

### Soort afrondingsdocument

Na afloop ontvangt de deelnemer een verklaring van deelname.

## Prijs

€ 2.250,- exclusief btw.



**bob**



**kob**

Postbus 715  
2700 AS Zoetermeer  
T 079 325 24 50  
E [info@bob-kob.nl](mailto:info@bob-kob.nl)

**BOB bv**  
Zilverstraat 69  
2718 RP Zoetermeer  
[www.bob.nl](http://www.bob.nl)